

Zur Verstärkung suchen wir ab sofort eine/n zuverlässige/n

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Kaatsch zählt zu den führenden Unternehmen im Bereich Recycling in Süddeutschland. 1948, vor über 70 Jahren gegründet, sind wir als erfolgreiches mittelständisches Familienunternehmen mit einem Team von rund 200 Mitarbeitern an fünf Standorten in Süddeutschland für unsere Kunden in der Industrie, dem Handel, Kommunen, dem Gewerbe sowie dem Handwerk und für Privatpersonen präsent. Dabei recyceln wir jährlich weit über 650.000 Tonnen an Sekundärrohstoffen, die wir direkt an unsere Kunden in der Stahlindustrie, Metallschmelzwerke, Gießereien und Hütten sowie Kraftwerke zur thermischen Verwertung liefern – und erzielen so einen jährlichen Umsatz von ca. 190 Mio. Euro innerhalb der Kaatsch-Gruppe. Was wir tun, trägt täglich einen wichtigen aktiven Teil zum Umweltschutz, zur CO₂-Reduzierung und zur Erhaltung unserer endlichen natürlichen Ressourcen bei.

Wir sind überzeugt: Recycling ist die siebte und wichtigste Ressource für die Zukunft! Was wir heute tun, bestimmt die Zukunft unserer Kinder!

Unsere Vision

„Wir wollen durch ein breites, professionelles Produkt- und Dienstleistungsportfolio unsere bestehende Lieferanten- und Abnehmerbasis nachhaltig weiterentwickeln und kontinuierlich ausbauen, um Kaatsch als nachhaltig erfolgreiches mittelständisches Familienunternehmen in Süddeutschland weiter zu etablieren und dabei mit dem besten Team, die besten Lösungen mit dem höchsten Nutzen im und um den Entsorgungsbereich für unsere Kunden bieten.“

Ralph Wager, Geschäftsführender Gesellschafter

Unser Ziel

- Mit Ihnen wollen wir unseren Kunden die besten Leistungen im und um den Entsorgungsbereich in unserem Markt anbieten, Bestandskunden weiter begeistern und neue Kunden für uns gewinnen!
- Wir werden dabei unseren Kunden ganzheitliche Entsorgungskonzepte in Verbindung mit unserem vielfältigen Dienstleistungsangebot anbieten - und dabei individuelle und moderne Gesamtlösungen mit und für unsere Kunden gestalten!

Ihre Aufgaben

- Sie werden Teil des Vertriebsteams bei Kaatsch – einem erfolgreichen mittelständischen Recycling-Unternehmen mit breiter Kundenstruktur und viel Potenzial, das wir gemeinsam mit Ihnen ausschöpfen
- Sie kümmern sich eigenverantwortlich um Bestandskunden in Industrie, Handel und Handwerk und entwickeln gemeinsam mit Kollegen aus anderen Geschäftsbereichen nachhaltige erfolgreiche Entsorgungslösungen und individuelle Dienstleistungskonzepte

- Gemeinsam gestalten wir Vertriebsaktionen, welche von Ihnen eigenständig über den gesamten Prozess in Umsetzung gebracht werden.
- Sie bereiten selbständig Vertriebsmaßnahmen vor, analysieren Marktpotenziale und Marktrisiken, gehen aktiv in den Vertrieb und gehen zielorientiert in die Neukundengewinnung
- Sie arbeiten aktiv an der kontinuierlichen Verbesserung der Wertschöpfung, in dem Sie intensiv das Leistungsportfolio der Fa. Kaatsch vermarkten

Ihr Profil

Sie haben eine kaufmännische Ausbildung, evtl. ein technisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine andere gleichwertige Ausbildung erfolgreich abgeschlossen. Sie haben mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und Kundenmanagement (in der Industrie/im Handel). Sie verfügen idealerweise über gute Branchen- und Materialkenntnisse sowie umfassende Kenntnisse der gesetzlichen Rahmenbedingungen.

Sie haben ein sicheres und selbstbewusstes Auftreten. Sie können mit Ihrem Verhandlungsgeschick und Ihrer Kontaktstärke überzeugen.

Sie sind teamfähig, besitzen ein hohes Maß an Flexibilität und gute MS-Office-/Warenwirtschafts-Kenntnisse.

Sie sind Interessiert? Dann übersenden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail (bitte als PDF-Datei).

Ihre Bewerbung an:
Kerstin Faltermaier

Fon +49 (0) 7153 7008-253

E-Mail kerstin.faltermaier@kaatsch.de

