

Zur Verstärkung suchen wir ab sofort eine/n motivierte/n

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innen- und Außendienst mit Schwerpunkt Frankreich

Kaatsch zählt mit der Erfahrung aus über 70 Jahren Firmengeschichte und einem Team von rund 200 Mitarbeitern zu den führenden Recycling-Organisationen in Süddeutschland. Als modernes familiengeführtes Unternehmen tragen wir täglich aktiv zum Umweltschutz, der Reduzierung von CO2-Emissionen und zur Erhaltung unserer endlichen natürlichen Ressourcen bei.

Das dürfen Sie von uns erwarten

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis nach der Probezeit von 6 Monaten
- Eine leistungs- und positionsgerechte Vergütung
- Einen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Mitarbeitervorteile, z.B. Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, Vorteils-Programme, Kantine, Krankenzusatzversicherung...
- Strukturierte 3 bis 6-monatige Einarbeitung per Patensystem und Führungskraft
- interne-, sowie externe Weiterbildungsprogramme und entsprechende Entwicklungsmöglichkeiten
- Anspruchsvolle, abwechslungsreiche Tätigkeiten geprägt durch hohe eigene Verantwortung und viele Freiräume
- Möglichkeiten, Strukturen und Prozesse aktiv mit zu gestalten

Ihr Profil

- Sie sprechen sehr gut französisch (in Wort und Schrift) auf "Muttersprachler-Niveau" und können sich optimalerweise auch in Englisch gut ausdrücken
- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung, ein technisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine andere gleichwertige Ausbildung erfolgreich abgeschlossen.
- Sie haben mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und Key Account Management oder sind Quereinsteiger der die Herausforderungen liebt und im Vertrieb durchstarten möchte.
- Sie verfügen idealerweise über gute Branchen- und Materialkenntnisse und haben Freude daran Ihr eigenes Netzwerk zu pflegen und auszubauen.
- Sie haben ein sicheres Auftreten, eine ausgeprägte Kommunikationsbereitschaft, hohes Maß an Eigenverantwortung und können mit Ihrem Verhandlungsgeschick überzeugen.
- Sie sind teamfähig, besitzen ein hohes Maß an Flexibilität und gute MS Office- und Warenwirtschafts-Kenntnisse.

Ihre Aufgaben

- Sie werden Teil des Vertriebsteams bei Kaatsch – einem erfolgreichen mittelständischen Recycling-Unternehmen mit breiter Kundenstruktur und viel Potenzial, das wir gemeinsam mit Ihnen ausschöpfen.
- Sie analysieren Markt-Potenziale und gehen erfolgsorientiert und selbstbewusst in die Neukundengewinnung.
- Erschließung und Weiterentwicklung der zu verantwortenden Region auf Basis der strategischen Ausrichtung des Unternehmens
- Kundenbesuche und persönliche Betreuung im In- und Ausland
- Gemeinsam gestalten wir Vertriebsaktionen, die von Ihnen eigenständig über den gesamten Prozess der Umsetzung betreut werden.
- Erschließung und Weiterentwicklung der zu verantwortenden Region auf Basis der strategischen Ausrichtung des Unternehmens
- Neukundenakquise und aktive Bestandskundenbetreuung in dem von Ihnen verantworteten Vertriebsgebiet
- Vorbereitung von Angeboten; Verfolgung bis zum Vertragsabschluss
- Teilnahme an Messen zur Kunden- & Lieferantenbetreuung sowie zur Identifikation von Trends und Potenzialen

Bei uns erwartet Sie ein interessantes Tätigkeitsfeld, spannende Projekte und eine hohe Eigenverantwortung. Wir bieten Ihnen eine leistungsgerechte Bezahlung sowie ein vielfältiges Weiterbildungsprogramm und entsprechende Entwicklungsmöglichkeiten in einer Branche mit Zukunft.

Sie möchten Teil unseres Teams werden? Dann übersenden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail. (Anlagen bitte im PDF-Format)

Ihre Bewerbung an:
Kerstin Faltermaier

Fon +49 (0) 7153 7008-253
E-Mail kerstin.faltermaier@kaatsch.de

